



## Werde Teil unseres Teams

Stannol wurde vor mehr als 140 Jahren gegründet und zählt heute zu den weltweit führenden Unternehmen in der Lötmittelbranche. Als Familienbetrieb entwickeln, produzieren und vertreiben wir metallische und chemische Produkte für die Elektronikindustrie. Dabei ist uns ein nachhaltiger Umgang mit der Umwelt besonders wichtig.

Stannol hat, als erster Lötmittelhersteller weltweit, eine durchgängige Produktlinie entwickelt, die aus fair gehandelten und ökologisch nachhaltig gewonnenen Rohstoffen besteht. Mit der Kombination aus Erfahrung, Innovation und Teamgeist wollen wir diese Entwicklung auch in Zukunft weiter vorantreiben.

Als Arbeitgeber ist es uns wichtig, die persönliche und berufliche Weiterentwicklung unserer Beschäftigten individuell zu fördern. Wir legen Wert auf Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter, die mitdenken und uns durch ihre Ideen Anreize zur Verbesserung geben. Bei uns sind Fairness, Respekt, Toleranz und Wertschätzung keine leeren Worte, sondern gelebte Realität.

**Wir suchen einen:**

# AREA SALES MANAGER (w/m/d)

für den Raum Nordrhein-Westfalen,  
Norddeutschland und Hessen

### Was erwartest dich?

So trägst du zum Erfolg unseres Teams bei

- aktive Betreuung, anwendungstechnische Beratung und Weiterentwicklung bestehender Kunden-Distributionsbeziehungen im angegebenen Vertriebsgebiet
- Vorstellung des Stannol-Produktportfolios per Telefon, Online-Präsentation oder Kundenbesuch vor Ort
- Akquise, Umsetzung und Koordination von Kundenprojekten innerhalb unserer Unternehmensgruppe
- Aufbau nationaler Markt- bzw. Wettbewerbsanalysen sowie Ableitung von Handlungsempfehlungen und Produktvorschlägen
- Identifizieren, Erschließen und Entwickeln neuer Märkte
- Erstellung der kundenspezifischen Budgetplanung in enger Abstimmung mit der Vertriebsleitung
- Verantwortung für die Umsatz- und Ertragsentwicklung innerhalb des eigenen Kundenstamms
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen und Fachtagungen

### Was solltest du mitbringen?

Du passt gut in unser Team, wenn du

- ein technisches und/oder kaufmännisches Studium bzw. eine Ausbildung mit vergleichbarer Qualifikation abgeschlossen hast
- über technische Affinität, ausgeprägte Analysefähigkeit und Kenntnisse in der Fertigungstechnik für elektronische Baugruppen verfügst (mehnjährige Erfahrung im Vertrieb in der Elektronikbranche wären ideal)
- ein Branchenneuling mit ausgeprägtem Willen bist, dir die nötigen Kenntnisse schnell und sicher anzueignen
- über fließende Deutschkenntnisse verfügst (Englischkenntnisse sind von Vorteil)
- dich als Teamplayer mit selbstständigem, zuverlässigem und ergebnisorientiertem Arbeitsstil auszeichnest
- eine aufgeschlossene Persönlichkeit mit einer ausgeprägten Kommunikationsstärke bist
- gute Kenntnisse in den Microsoft-Office-Anwendungen mitbringst
- eine hohe Reisebereitschaft zeigst

### Was bieten wir dir?

Insbesondere kannst du bei uns

- von einem sicheren Arbeitsplatz (unbefristeter Arbeitsvertrag) inkl. umfangreichen Sozialleistungen und Förderungen profitieren
- einen eigenen Dienstwagen nutzen (auch privat)
- attraktive, leistungsabhängige Vergütungen erhalten (Fixum und Provision)
- von unserem professionellen Innendienst im Backoffice unterstützt werden
- herausfordernde, abwechslungsreiche Aufgaben erhalten, die in gemeinsamen Erfolgserlebnissen münden
- eine moderne Führungs- und Feedbackkultur mit flachen Hierarchien genießen
- mobil oder im Homeoffice arbeiten
- deine Arbeitszeit flexibel gestalten
- in einem familiär geführten Betrieb mit einem technikaffinen, persönlich geprägtem Umfeld tätig werden, in dem man sich wohlfühlt, stolz auf die eigenen Leistungen sein kann und sich mit gegenseitigem Respekt begegnet
- von einer intensiven Einarbeitung profitieren
- auf fortwährende Unterstützung bei Weiterbildungen sowie bei der Reflexion von Erfahrungen zählen
- ein wichtiger Player in einem großartigen Team werden, das auf der Suche nach innovativen Ideen und der besten Lösung etwas bewegt!

Wir glauben, dass Vielfältigkeit eine Bereicherung für jedes Team ist. Deshalb lehnen wir nicht nur jede Form von Diskriminierung strikt ab, sondern suchen aktiv nach den besten Mitarbeitenden jeden Geschlechts oder Alters, jeder Religionszugehörigkeit, ethnischen Herkunft oder sexuellen Orientierung.

Wir freuen uns auf deine aussagekräftige Bewerbung unter Angabe deiner Gehaltsvorstellung und deines frühestmöglichen Eintrittstermins. Bitte schicke deine Unterlagen an:

**Stannol GmbH & Co. KG | Personalabteilung | Haberstr. 24 | 42551 Velbert  
oder (bevorzugt) per E-Mail an: [bewerbung@stannol.de](mailto:bewerbung@stannol.de)**